

Curso de Emprendimiento en Negocios Tecnológicos

Temario



I.- INAUGURACIÓN

JORNADA	DESCRIPCIÓN	HORAS	EXPOSITOR	UBICACIÓN	DETALLES Y ALCANCES
Inauguración 18 /08	Introducción al Curso y Fenomenología de la Innovación	3,0	Pedro Narvarte Jorge Yutronic	USACH Salón de Honor	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Sistemas de Innovación y fomento tecnológico. ✓ Casos de emprendimientos innovadores.

II.- CICLO CONCEPTUAL

JORNADA	MÓDULOS	DESCRIPCIÓN	HORAS	EXPOSITOR	UBICACIÓN	DETALLES Y ALCANCES
1ª Jornada 25/08	M1	Conceptos de negocios Introducción y nociones claves de economía	3,0	Raúl Benavente	USACH	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Introducción al análisis de negocios. ✓ Definición de macro y microeconomía.
	M2					

2ª Jornada 01/09	M3	Nociones claves de Finanzas	1,5	Raúl Benavente	USACH	✓ Conceptos claves: valor del dinero en el tiempo, actualización y valor presente, rentabilidad y riesgo.
	M4	Nociones claves de Estrategia	1,5			✓ La búsqueda del beneficio ✓ Las Fuerzas del Mercado
3ª Jornada 08/09	M5	Introducción al Derecho	1,5	Fernando Saenz	USACH	✓ Marco regulatorio de los negocios tecnológicos
	M6	Modelos de Negocios I	1,5	Luis Lino		✓ Propuesta de Valor del Emprendimiento ✓ Canales de Distribución

III.- CICLO HERRAMIENTAS DE NEGOCIOS TECNOLÓGICOS

JORNADA	MODULO	DESCRIPCIÓN	HORAS	EXPOSITOR	UBICACIÓN	DETALLES Y ALCANCES
4ª Jornada 22/09	M7	Simulador de Negocios I	3,5	Graciela Durán	USACH	✓ Identificación de oportunidades de negocio.
	M8					

5ª Jornada 29/09	M9	De la Idea a la Oportunidad	1,5	Cristian Muñoz	USACH	<ul style="list-style-type: none"> ✓ El proceso de identificación de oportunidades ✓ Oportunidades de negocios versus oportunidades de emprendimiento.
	M10	Modelos de Negocios II	1,5	Luis Lino		<ul style="list-style-type: none"> ✓ Alianzas Estratégicas. ✓ Modelo del Negocio, según las 9 piezas claves.
6ª Jornada 06/10	M11	Simulador de negocios II	3,5	Graciela Durán	USACH	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Oferta y demanda en el mercado. ✓ Técnicas de producción eficiente. ✓ Contabilidad y evaluación de datos.
	M12					
7ª Jornada 13/10	M13	Evaluación Temprana de Proyectos Tecnológicos	1,5	Luis Lino	USACH	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Identificación de mercados y clientes potenciales.
	M14	Nociones claves de Marketing y Ventas	1,5	Enzo Tirapegui		<ul style="list-style-type: none"> ✓ Estrategias de venta y el mix de marketing para negocios innovadores con alta diferenciación.

VI.- CICLO DE APLICACIÓN

JORNADA	MODULO	DESCRIPCIÓN	HORAS	EXPOSITOR	UBICACIÓN	DETALLES Y ALCANCES
8ª Jornada 20/10	M15	Evaluación de Proyectos Tecnológicos	1,5	Raúl Benavente	USACH	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Técnicas de evaluación de proyectos: Flujos de caja, VAN, TIR y otros.
	M16	Caso Práctico	1,5		USACH	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Presentación de un caso real.
9ª Jornada 27/10	M17	Protección y Defensa del Conocimiento	1,5	Roberto Rozas	USACH	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Lógica Jurídica y Lógica Científica. ✓ Controversias y Litigios.
	M18	Estudio de Casos en Protección de la Propiedad Intelectual e Industrial	1,5		USACH	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Avalúo del Conocimiento. ✓ Defensa Extrajudicial. ✓ Defensa Judicial. ✓ Casos.
10ª Jornada 03/11	M19	Sistema de Financiamiento Público y Privado de Proyectos Tecnológicos	1,5	Luis Lino Mauricio González	USACH	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Fondos concursables. ✓ Entidades de apoyo. ✓ Inversionistas Ángeles y Capital de Riesgo.
	M20	Casos reales de Spin Off y emprendimiento Tecnológico. Foro de debate	1,5	Arturo Álvarez Invitados	USACH	El modelo de Innovación. Experiencia empresarial de negocios tecnológicos. "Del Laboratorio al Mercado"